

Programme Partenaires



En tant que partenaire Double-Take (Vision Solutions), vous jouez un rôle primordial dans la diffusion de nos solutions. Aussi, pour vous inscrire toujours plus dans une véritable relation de proximité, nous mettons à votre disposition le Programme Partenaires Double-Take.

Ensemble, optimisons votre autonomie pour améliorer votre profit !

DEUX NIVEAUX DE PARTENARIATS

En fonction de votre objectif annuel et du niveau de compétences de vos équipes, nous vous proposons deux niveaux de partenariat : « Membre » ou « Advanced ». Évidemment, quel que soit le niveau de partenariat, Frame et Double-Take (Vision Solutions) vous accompagneront dans vos besoins technico-commerciaux et marketing – communication.

Le Programme Partenaires Double-Take (Vision Solutions) n'exige aucun frais d'entrée.

PARTENAIRE SILVER



Conditions

- ▶ CA : Jusqu'à 50k€/an (hors Renouvellement)
- ▶ 1 Commercial Spécialiste certifié
- ▶ Option : Certification Avant-Vente.
Si cette option est remplie, transfert de leads de la part de Double-Take (Vision Solutions).

Avantages

- ▶ Protection Deal Reg (Vous êtes protégé sur déclaration de projet prime)
- ▶ Remise standard -25% sur les nouveaux projets déclarés
- ▶ Protection sur les renouvellements de maintenances
- ▶ Pack d'accueil contenant informations produits, accès aux présentations commerciales, documentations et clés test

PARTENAIRE GOLD



Conditions

- ▶ CA : Supérieur à 50k€/an (hors Renouvellement)
- ▶ 1 Commercial Spécialiste certifié
- ▶ 1 Ingénieur Avant-Vente certifié
- ▶ Option : Certification DELIVERY.
Si certifié, trois points de remise additionnels.

Avantages

- ▶ Avantages du Partenaire Membre +
- ▶ Remise additionnelle : 5 points
- ▶ Possibilité d'actions co-marketing (support à la mise en place de campagne marketing avec lead generation)
- ▶ Transfert de leads de la part de Double-Take (Vision Solutions)

TROIS NIVEAUX DE CERTIFICATIONS

Consultant Commercial Certifié

Société, Produit et connaissances commerciales

Formation commerciale gratuite (durée 2h journée + certification en ligne QCM)

Objectifs :

Cette formation vous permettra d'aborder le positionnement unique de Double-Take sur le marché de la réplication et savoir positionner les différentes offres Double-Take par rapport à la concurrence.

Ingénieur Avant-Vente certifié

Connaissances techniques

Formation avant-vente gratuite (durée ½ J + certification en ligne QCM)

Objectifs :

Cette formation se partage en une première ½ journée dédiée à la compréhension de la technologie Double-Take, ses mécanismes de réplication et ses différentes consoles (environnement Physique, VMware et HyperV).

Certification DELIVERY

Services Professionnels et déploiement avancé des solutions

Formation Delivery (cout 3300 euros, durée 2 jours jusqu' à 4 personnes)

Objectifs :

En supplément de la formation avant-vente, la formation Delivery aborde de façon pratique (mise à disposition du Lab Double-Take) les best-practices ainsi que la mise en place de protection sur tout type d'environnements.

L'OFFRE DOUBLE-TAKE (Vision Solutions)

L'information représente les fondations de votre activité. Il s'agit d'une des ressources les plus essentielles pour votre organisation, pour chaque analyse, chaque décision, chaque action.

Maintenir des informations est vital, mais le véritable défi réside dans le fait de trouver la bonne entreprise ayant des années d'expertise, des technologies fiables, faciles à comprendre, à installer et à entretenir :

- Double-Take AVAILABILITY®, outil de Haute Disponibilité pour des opérations commerciales ininterrompues
- Double-Take RECOVERNOW®, outil de reprise après sinistre pour une restauration rapide et complète de vos données
- Double-Take MOVE®, outil de gestion des systèmes et des données.

POUR PLUS D'INFORMATIONS

Double-Take®

by Vision Solutions®



Cedric Baldit
Channel Sales Manager
01 47 77 66 14
06 78 07 87 54
Cedric.Baldit@visionsolutions.com

Double-Take®

by Vision Solutions®



Fanny Svartz
Territory Marketing Manager
01 47 77 15 87
Fanny.Svartz@visionsolutions.com



Membre du groupe Feeder



Christopher Pajot
Responsable Commercial
01 40 94 44 50
06 82 68 57 88
cpajot@frame.fr



Membre du groupe Feeder



Anne-Cassandra Sala
Responsable Marketing
01 40 94 44 66
Annecassandra.sala@frame.fr



Membre du groupe Feeder



Équipe commerciale FRAME
01 40 94 44 50
commercial@frame.fr